

Sales Agent



Empresa

AvaiBook.com es una empresa tecnológica de ámbito internacional. Desarrollamos y comercializamos soluciones *cloud* para el **sector turístico** (alquiler vacacional). Contamos con 9 años de experiencia, y en este tiempo hemos posicionado nuestro **producto** como uno de los **destacados** en el **mercado español, italiano y portugués**. Trabajamos conjuntamente con empresas líderes internacionales como: Booking.com, Airbnb, HomeAway, Rentalia...

Somos un equipo muy profesional y apasionado de lo que hace. Nos gusta la perfección, afrontar retos, superarlos y aprender de nuestros errores. Afrontamos cada día el desafío de idear, desarrollar, comercializar y evolucionar constantemente nuestros servicios para ser los mejores. **¿Quieres unirse a nuestro equipo y ayudarnos?**

AvaiBook es una empresa participada por:

idealista

Oferta:

Estamos en plena expansión del departamento de ventas, por ello, buscamos **SALES AGENT** para el mercado: portugués, italiano, inglés o español. Necesitamos una persona con buenas habilidades comerciales, con muchas ganas de aprender, proponer y crecer con nosotros.

Que harás:

Te integrarás en el equipo de ventas portugués, italiano, inglés o español (según tus idiomas), donde ayudarás a:

- Gestión de leads por canales *inbound* (chat web, formularios de contacto, etc) mediante teléfono y email.
- Explicación telefónica del servicio al posible cliente con un espíritu consultivo, argumentando y dando detalles del funcionamiento.

- Seguimiento de los potenciales contactados anteriormente y que todavía no son clientes, con el objetivo de cerrar la venta.
- Trabajar en coordinación con el equipo de Marketing en la estrategia y acciones sobre la web, SEO y campañas SEM, para tratar de maximizar generación de leads. Revisión de textos, dossiers, etc.
- Detección de necesidades de los clientes, analizarlos y aportar soluciones. Desarrollo de propuestas comerciales.
- Establecer relaciones con clientes, con el objetivo que conseguir nuevos contactos o el boca a boca.

Que te ofrecemos:

- Oportunidad de carrera con perspectivas de continuidad y crecimiento profesional.
- Trabajando con productos de calidad, reconocidos y bien posicionados en el Sector, desarrollados directamente por nosotros.
- Formación inicial y continua.
- Trabajo dinámico y participativo en un sector de alto potencial.
- Incorporación inmediata.
- Trabajo en proyectos con partners de reconocimiento mundial. Somos partners oficiales de Booking.com, Expedia, Airbnb, HomeAway y otras marcas líderes.
- Jornada intensiva los 2 meses de verano.
- Contrato indefinido una vez que nos hemos conocido durante el primer año.
- Sueldo fijo más variable por ventas. Los límites te los pones tú ;)
- Café gratis, por supuesto!

Qué buscamos:

- Perfil con habilidades y pasión comercial. Queremos personas que conecten con personas.
- Nivel bilingüe o muy alto de inglés, italiano o portugués, además del español.
- Que seas proactivo en la propuesta de soluciones y mejoras.
- Orientado a objetivos departamentales e individuales, así como que te encante trabajar en equipo.
- Organizado y metódico y con buenas habilidades comunicativas.
- Capaz de adaptarte bien al cambio. Optimista.
- Capaz de aprender y mejorarte continuamente.

Y además valoramos muy positivamente que tengas formación en Marketing, Ventas o similar, aportar experiencia previa realizando tareas parecidas en call center, venta online o haber trabajado en empresas del sector o gestionando hoteles o alojamientos turísticos.

Estamos encantados de conocerte ;)